

# Trasformiamo il cambiamento in un punto di forza

perché è nel passaggio che avviene la trasformazione



www.webgraphica.it | GAZ-ELLE

  
**GAZ-ELLE**  
Meglio essere,  
pachidermi o gazzelle?

GAZ-ELLE Srls Via XXV Aprile, 46 VARESE 21100  
Se desideri prendere un appuntamento e conoscerci:  
Segreteria: [info@gaz-elle.com](mailto:info@gaz-elle.com)  
Commerciale: [katia-remondi@gaz-elle.com](mailto:katia-remondi@gaz-elle.com) | Tel. + 39 347.1444373  
Retail: [sfrau@gaz-elle.com](mailto:sfrau@gaz-elle.com) | Tel. +39 340.9405656  
Visita il blog "La gazzella e il pachiderma" sul nostro sito

[LinkedIn](#) [facebook](#)

  
**GAZ-ELLE**

# Essere una gazzella significa adattarsi ai cambiamenti

In un mercato che spesso gioca il ruolo di predatore occorre avere qualità preziose, indispensabili per la sopravvivenza della propria azienda e per la garanzia del futuro: **velocità** di risposta, **agilità** nei cambiamenti, uno **stile unico e competitività**.

“*To think, to say, to do*” prima si pensa, poi lo si dice e alla fine lo si realizza. È con il fare che noi apprendiamo e cambiamo, è con l'esperienza che si fissano le emozioni, è con l'attività che **si cambia un'azienda**.

“Ben fatto” è meglio che “ben detto”. Lo disse Benjamin Franklin e aveva ragione.

## FORMAZIONE

La formazione, in qualunque sua forma, deve portare ad un unico obiettivo: dare alle persone gli strumenti e le capacità per arrivare al “ben fatto”.

- AREA COMMERCIALE E VENDITE
- AREA AMMINISTRATIVA E FINANZIARIA
- AREA SOFT SKILL PER PERSONALE DI SEDE
- SVILUPPO COMPETENZE MANAGERIALI

## E-LEARNING E SOCIAL SOLUTIONS

Usiamo la tecnologia per semplificare l'apprendimento. **Smart Learning for Smart People.**

Attraverso lo sviluppo di E-Learning platform, App. e strumenti di condivisione, ti offriamo uno schema di **formazione a 360° con costi contenuti** per dirigere le aziende verso una nuova cultura dell'auto-formazione.

## IL COACHING

Un atleta si allena molto prima di ogni gara, tu **quando ti alleni?**

In azienda siamo sempre sul campo da gioco e spesso non c'è né spazio né tempo per l'allenamento.

- SALES COACHING
- SPORT COACHING
- EXECUTIVE COACHING
- MENTOR COACHING
- METODO5 BUSINESS
- GENERATIONAL SHIFT COACHING

## PEOPLE EXPERIENCE

Divertimento è una parola poco usata nelle aziende ma di fatto è alla base della vita umana.

È quando stiamo bene che apriamo la mente e a quel punto qualcosa di nuovo entra dentro di noi e **ci cambia**. Ecco alcuni dei nostri outdoor esperienziali:

- RUGBY
- SCHERMA
- VOCAL PEOPLE
- PAPER FORMULA1
- LA CUCINA IN AGRITURISMO
- FISHING EXPERIENCE
- PAINTING ART



# Retail, la nostra specialità è anche la nostra passione.



## STORYTELLING PER LA VENDITA

Trasforma la metafora della tua azienda in un'esperienza reale. Fai “toccare con mano” il cambiamento.

## CONSULENZA E FORMAZIONE IN-STORE

Come fare per mantenere alta e costante la loyalty dei tuoi clienti? Lavorando su “ciò che vuole il cliente” sia dal punto di vista di **visual**

che da un punto di vista di relazione con lo **Store Staff**, ancora oggi indiscutibilmente fondamentale nella scelta d'acquisto dei consumatori.

## TRAINING ACADEMY

ti insegniamo a creare strutture formative in grado di autogestirsi rispettando 3 criteri: **efficienza organizzativa, struttura snella a bassi costi e loyalty** del cliente finale.

## FORMAZIONE PER STORE MANAGER e STORE STAFF.

Il **68%** dei motivi per cui un cliente non ritorna nello stesso negozio ad acquistare è dovuto **dall'insoddisfazione nell'assistenza alla vendita**. Noi possiamo aiutarti con percorsi di formazioni per tutto lo Store Staff.